

## 医療機器向け営業支援システム | SFAとは

- 医療機器業界の特有な営業業務を支えるためのSFA（Sales Force Automation）は、営業部門における情報及び業務プロセスを自動化することで管理する営業情報を蓄積、分析することが主な役割のツールです。
- SFAを利用することで、「**活動が見える化し、効率的に事業拡大を実現すること**」ができます。

施設情報  
自社/Ultmarc/IQVIA

営業活動管理  
予定/実績

重点活動管理  
施策/キャンペーン

活動促進  
レコメンド

製品管理  
クラス分類/消耗品/部品/重点

医療機器  
プロモーションコード

デモ機貸し出し  
見積作成

品質情報（苦情）

代理店情報  
組織/担当者

2次販売実績  
代理店→施設

故障・修理

販売計画/実績

スケジュール、TODO

ドキュメント管理

特別価格  
承認フロー

他システム連携  
API

SFAの機能例

